

## 中國商賬追收及談判技巧

中港貿易日漸頻密，其中卻牽涉各種的風險。與中國客戶進行貿易時，如遇上不付錢的顧客，有什麼催收技巧？如何運用法律知識令賬務催收更事半功倍？如何透過追蹤其資產，作為談判的籌碼？是次座談會將會把以上疑團逐一擊破。

### 內容

如何得到中國債務人所有訊息

與中國債務人談判技巧分享

案例分析

一、如何有效地與即將倒閉的中國企業談判

二、如何處理提出爭議的買家